MODUL 1

Menjadi Presenter Petrokimia Gresik Profesional & Percaya Diri

Presentasi

Proses komunikasi verbal dan non verbal secara terstruktur dengan menggunakan alat-alat audio visual.

Source: Titik Triwidodo dan Djoko Kristanto, 2004.

Tujuan Presentasi

1. Informatif

1. Persuasif

Tujuan Presentasi

1. Informatif

Memberi informasi kepada hadirin, tanpa bermaksud meminta persetujuan.

- Kebijakan / peraturan baru
- Organisasi baru

Tujuan Presentasi

2. Persuasif

Mengajak hadirin untuk menyepakati sesuatu yang diusulkan.

- Produk baru
- Rancangan sistem baru
- Gagasan baru

8 Ketakutan Terbesar Manusia

1. Ketinggian
2. Ular
3. Public Speaking
4. Laba
5. Berada di ruangan sempit
6. Tikus
7. Jarum Suntik
8. Naik pesawat terbang

Ketakutan dalam Presentasi

Gangguan terhadap kemampuan bicara :

- Deomophobia (takut terhadap kelompok orang)
  - Laliophobia (takut berbicara)
    - Katagelophobia (takut diejek)

Fase Presentasi

Sebelum Presentasi

ROPE
Reaseach, Objective, Preparation dan Evaluate

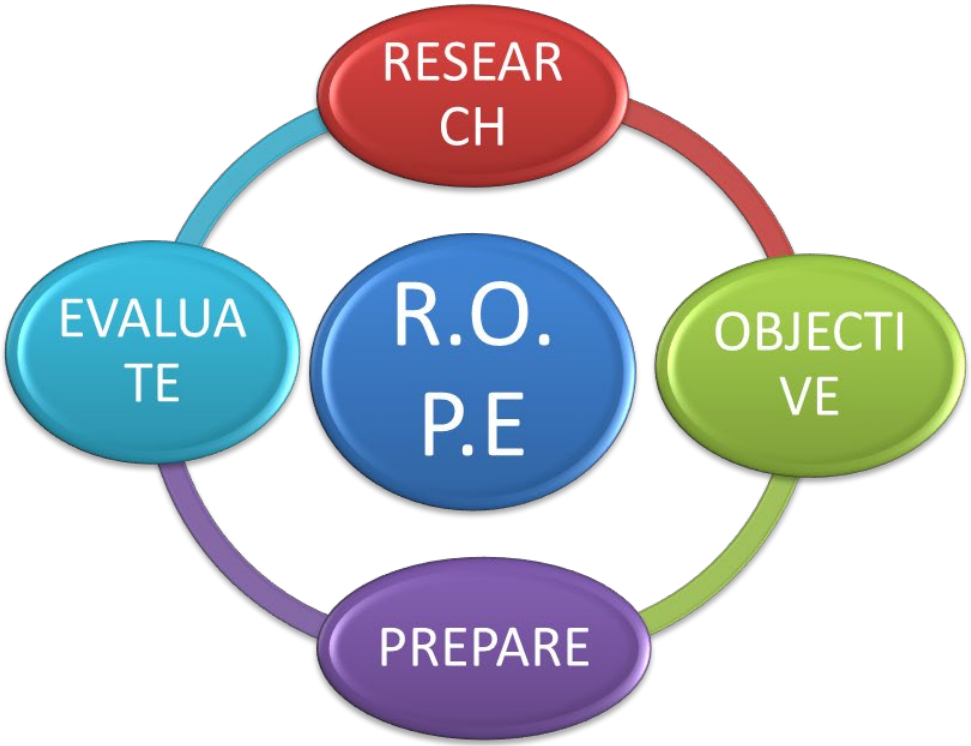
Pada Saat Presentasi

PREP
Point, Reason, Evidence, Point

Setelah Presentasi

REVIEW

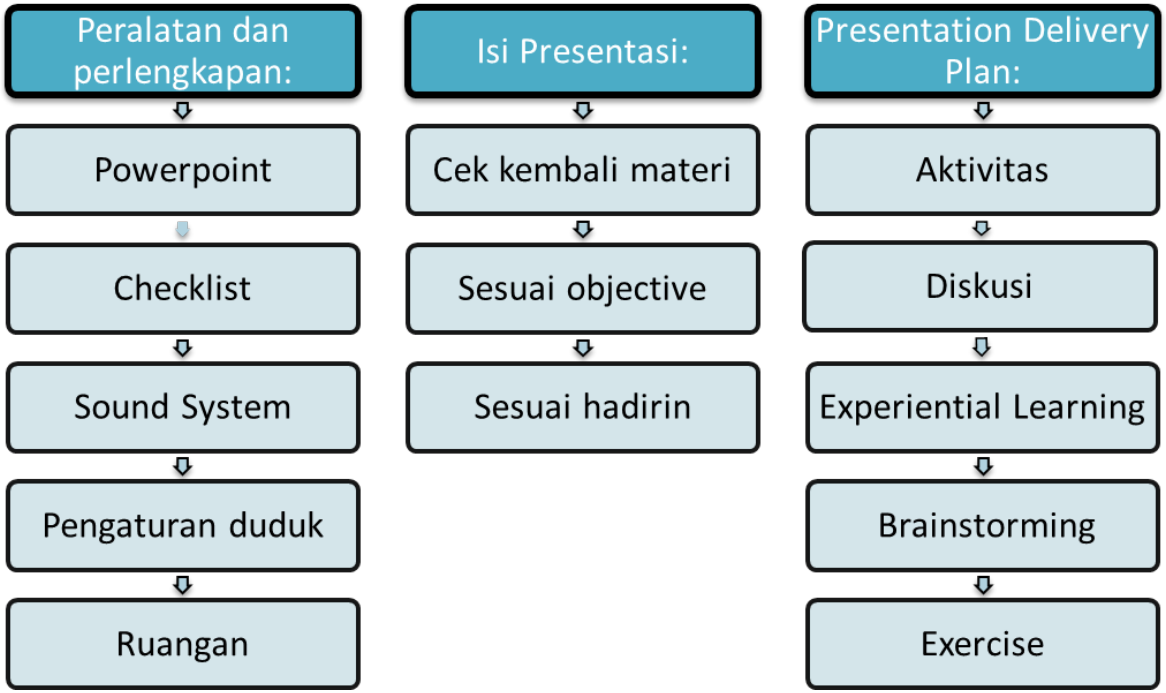
Pra Presentasi



Pada Saat Presentasi

PREP
1. POINT
2. REASON
3. EXPLANATION, EVIDENCE, EXAMPLE
4. POINT

Review


Peralatan dan perlengkapan:
Powerpoint
Checklist
Sound System
Pengaturan duduk
Ruangan
Isi Presentasi:
Cek kembali materi
Sesuai objective
Sesuai hadirin
Presentation Delivery Plan:
Aktivitas
Diskusi
Experiential Learning
Brainstorming
Exercise