Berapa harga widgets?

Persiapan untuk Tim Penjualan A

Anda adalah salesperson untuk PT Widget dan Anda bertugas untuk menjual Widget tipe 'A'.

Manajer Anda memberi Anda sejumlah kebebasan untuk menegosiasikan harga. Berikut ini adalah parameter harga yang **harus Anda patuhi**.

Tidak ada harga maksimum – tergantung bagaimana Anda dapat mempengaruhi *customer* untuk membayar harga tersebut.

Harga standar per unit	Rp. 298.500
Harga setelah diskon maksimum untuk 1 unit	Rp. 288.000
Harga setelah diskon maksimum untuk 5 sampai 10 unit	Rp. 262.500
Harga setelah diskon maksimum untuk 11 sampai 50 unit	Rp. 255.000
Harga setelah diskon maksimum untuk 51 unit lebih	Rp. 240.000

Anda diminta untuk menemui PT Acme yang saat ini mendapatkan suplai produk widget dari PT Oojits, kompetitor besar Anda. Namun, isu tentang servis yang beredar saat ini telah membuat PT Acme mencari supplier alternatif. Ini adalah kesempatan Anda untuk memenangkan klien besar yang baru.

Manajer Anda ingin agar Anda mencapai harga terbaik namun tanpa mengorbankan kesempatan bisnis ini. Dengan memenangkan klien ini, divisi penjualan Anda akan mencetak prestasi besar. Karena itu, jangan pulang dengan tangan kosong.

Temuilah *buyer* Anda di PT Acme dan negosiasikan kesepakatan dengan mencapai harga unit terbaik sebisa mungkin.

Hasil:

Pertanyaan: Berapa unit yang Anda jual?

Pertanyaan: Berapa harga per unit yang Anda capai?

Note : Widget adalah perangkat lunak (software)

© TACK International